

Секція
«ЕКОНОМІКА ПІДПРИЄМСТВА»
ГОЛОВА СЕКЦІЇ – д.е.н., професор В.В.Максимов

УДК 330.101.3

МЕТОДИЧНІ ПІДХОДИ ЩОДО ОЦІНКИ
СКЛАДОВИХ ЕКОНОМІЧНОГО
ПОТЕНЦІАЛУ ПРОМИСЛОВОГО
ПІДПРИЄМСТВА

Божанова О.В., здобувач (УкрДАЗТ)

Аналіз публікацій по проблемі оцінки потенціалу виявляє слабку її розробку на рівні окремої галузі і, особливо, на рівні окремого підприємства. У деяких публікаціях лише констатується, що питання оцінки економічного потенціалу окремих підприємств залишилися осторонь від уваги дослідників. Разом з тим зазначена проблема є надзвичайно важливою, тому що економічний потенціал суспільства характеризує лише його загальний стан, виявляє лише загальні закономірності розвитку, не розкриваючи при цьому характеру процесів, що протікають безпосередньо на окремих підприємствах.

Економічний потенціал підприємства розглядається як система, структурними елементами якої є: виробничий потенціал; інноваційний потенціал; організаційно-управлінський потенціал; кадровий потенціал.

Під оцінкою економічного потенціалу підприємства розуміється визначення величини економічних ресурсів, якими володіє і розпоряджається підприємство, і економічного результату їх ефективного використання. Оцінці може підлягати загальна величина економічного потенціалу або його активна частина. При цьому економічна оцінка потенціалу може бути інтервальною величиною або сумарної за період, що дорівнює середньому циклові відтворення економічного потенціалу.

Оцінка економічного потенціалу дозволяє виявити:

ступінь залучення економічних ресурсів у господарську діяльність підприємства шляхом зіставлення оцінок загальної величини економічного потенціалу і його активної частини;

ступінь використання активної частини економічного потенціалу шляхом зіставлення показників реалізації економічного потенціалу і його економічної оцінки;

ефективність засобів, вкладених у формування і розвиток економічного потенціалу шляхом порівняння його економічної оцінки із

загальним обсягом економічних ресурсів, виражених у вартісних одиницях виміру.

Оцінка економічного потенціалу підприємства може проводитися в натуральному і вартісному вираженні.

Критерієм вартісної оцінки потенціалу підприємства є величина знову створеної вартості і її складені елементи.

Основними методами оцінки і діагностики різних складових потенціалу підприємства є наступні: експертний метод, бальний метод, рейтинговий порівняльний аналіз, факторний аналіз, економіко-математичне моделювання, імітаційне моделювання.

Форма діагностики потенціалу підприємства залежить від його організаційної структури, галузевої специфіки й інших факторів. Звичайно діагностика потенціалу підприємства проводиться в двох формах - комплексне та поетапне дослідження.

Отже враховуючи різноманітність, і в більшості випадків неперівняльність оцінок окремих локальних потенціалів, вважаємо за доцільне використовувати інтегральну оцінку економічного потенціалу підприємства

УДК 658.153

ВЗАЄМОЗВ'ЯЗОК МІЖ МОДЕЛЛЮ
ФІНАНСУВАННЯ ПОТОЧНИХ АКТИВІВ В
ТА ЕФЕКТИВНІСТЮ ЇХ ВИКОРИСТАННЯ
НА ПІДПРИЄМСТВІ

*Берест М.М., ст. викладач,
Котенко В.С., студент (ХНЕУ)*

Одним з найважливіших критеріїв оцінки ефективності діяльності підприємства виступає швидкість обороту його поточних активів, в зв'язку з чим особливої актуальності набуває питання забезпечення її прискорення. В даному зв'язку, на наш погляд, доцільним виступає дослідження взаємозв'язку між моделлю фінансування оборотних активів та швидкістю їх обороту.

В теорії фінансового менеджменту прийнято виділяти різні стратегії фінансування поточних активів в залежності від відношення керівництва підприємства до вибору джерел покриття варіативної частини оборотних активів. Варіативною (змінною) частиною оборотних